

5日間の短期集中セミナー

受講生
募集
定員20名

経営革新塾で新しい事業展開を

頑張る 企業支援塾

熱い自分を鍛えろー



不況のせいにならない。
逃げない。
自ら行動をする。
生まれ変わるキツカケを
この「塾」で掴むぞ！

頑張る企業支援塾 経営革新塾で新しい事業展開を

新しい事業展開を
頑張る企業支援塾



5日間の短期集中セミナー

研修のねらい

頑張る企業支援塾では、マネジメントの変革という視点から、経営環境の変化に対応し競争優位を確立するための経営戦略の構築・展開の考え方、新たな時代の経営者の役割等について事例を交えながら実践的に学習していただきます。競争優位を確立するには、自社の事業価値を再認識し経営ビジョンを明確にし、それを実現する戦略と戦術（実行項目）を明確にした「勝てる仕組み」を構築することが重要です。現状の経営分析から経営戦略の構築・展開・管理までの一連の手法を、多くの企業が導入しているバランス・スコアカードの理論を通じて実践的に学んでいただきます。

開催日時	平成22年	第1回	10月15日金	13:00~16:00
		第2回	10月16日土	10:00~16:00
		第3回	11月5日金	13:00~16:00
		第4回	11月6日土	10:00~16:00
		第5回	11月13日土	10:00~16:00
開催会場	グリーンパレス竹馬 (大仙市仙北) 大仙市戸地谷川前 306-3 電話 0187-63-3551			
募集定員	20名 (定員になり次第、期日前でも締切らせていただきます)			
受講対象者	既に事業を営んでおり、チャレンジ意欲旺盛で、飛躍へのステップを踏み出そうとしている経営者や後継者、経営幹部等でカリキュラムをすべて受講できる方。			
受講料	5,000円 (テキスト代として、開講当日に、お納めください。)			
申込方法	裏面の登録票に必要事項をご記入の上、大仙市商工会本・支所か美郷町商工会にFAX又は持参してください。			
申し込み締切	平成22年9月30日(木) ※先着順とし、定員になり次第、期日前でも締め切らせていただきます。			



お問い合わせ・お申込先

- 大仙市商工会 (担当：藤田 (中仙支所)・齊藤 (神岡支所))
- | | | | |
|-------|-----------------------------|-----------------|------------------|
| 本所 | 〒019-2112 大仙市刈和野字愛宕下 106-3 | 電話：0187-75-1041 | FAX：0187-75-1273 |
| 西仙北支所 | 〒019-2112 大仙市刈和野字愛宕下 106-3 | 電話：0187-75-1021 | FAX：0187-75-2350 |
| 協和支所 | 〒019-2411 大仙市協和境字野田 22 | 電話：018-892-3333 | FAX：018-892-3357 |
| 中仙支所 | 〒014-0207 大仙市長野字柳田 18 | 電話：0187-56-2021 | FAX：0187-56-4561 |
| 太田支所 | 〒019-1613 大仙市太田町太田字新田田尻 3-4 | 電話：0187-88-1633 | FAX：0187-88-1610 |
| 神岡支所 | 〒019-1701 大仙市神宮寺字蓮沼 21-19 | 電話：0187-72-4028 | FAX：0187-72-2214 |
| 南外支所 | 〒019-1901 大仙市南外字悪戸野 115 | 電話：0187-74-2615 | FAX：0187-74-2670 |
| 仙北支所 | 〒014-0805 大仙市高梨字田茂木 10 | 電話：0187-63-4172 | FAX：0187-63-4185 |
- 美郷町商工会 (担当：高野・伊藤)
- 〒019-1404 仙北郡美郷町六郷字上町 21 番地 電話：0187-84-0560 FAX：0187-84-0565

カリキュラム・日程

日時	日 時	講 師
10月 15日 金 13:00~16:00	I. 経営戦略構築の考え方 競争優位を確立するための経営戦略の構築・展開の考え方、新たな時代の経営者の役割等について講話します	(有)ジー・エフ・シー 代表取締役 佐藤 善友 氏 (中小企業診断士)
	II. 経営革新事例 「M&Aで飛躍を目指す」 新たな事業分野を開拓するため、同業者をM&Aした(株)齊藤光学製作所の経営戦略を齊藤社長からお話いただきます	(株)齊藤光学製作所 代表取締役社長 齊藤 伸英 氏 (有)ジー・エフ・シー 代表取締役 佐藤 善友 氏
10月 16日 土 10:00~16:00	III. 経営戦略企画書の作成 (1) 現状分析 ①「現在の事業価値」を整理します ②「競合他社との違い」を明確にします ③「現状の経営状況」を整理します 財務分析・内部環境分析・外部環境分析	(有)ジー・エフ・シー 代表取締役 佐藤 善友 氏 (中小企業診断士)
11月 5日 金 13:00~16:00	(2) 経営ビジョンの設定 ④「将来の事業価値」を明確にします ⑤「経営ビジョン」を明確にします	
11月 6日 土 10:00~16:00	(3) 戦略の設定と管理表作成 ⑥ 事業価値と経営ビジョンを実現する「戦略」を抽出します ⑦ 戦術(実行項目)を洗い出し「戦略マップ」で戦略を組み立てます ⑧ 戦略の展開状況が見える化する「業績評価指標」を設定します	
11月 13日 土 10:00~16:00	⑨ 目標とする収支計画を作成します ⑩ 「経営管理表」を作成して戦略の展開状況を管理する仕組みを構築します	
	IV. プレゼンテーション技法の習得 社員や関係者を奮い起すプレゼン技法を、作成した経営戦略企画書の発表を通して習得していただきます	



<講師> 佐藤 善友 氏

有限会社ジー・エフ・シー 代表取締役

中小企業診断士、ITコーディネーター・インストラクター、中小企業・ベンチャー総合支援センター経営支援アドバイザー

中堅・中小企業約1500社に対して、経営戦略立案、バランス・スコアカードの導入指導、起業・第二創業のためのビジネスプラン作成指導、情報システム構築、業務改善指導等のコンサルティングなど、多くの実績を持つ傍ら、中小企業基盤整備機構 中小企業大学校や商工団体等が主催する講演やセミナー講師としても活躍。モットーは「3年後の明日を拓くために、今日からでも実施できる具体的な実行項目の提示」。

経営革新塾受講者登録票（平成22年度創業人材育成事業）

大仙市商工会・美郷町商工会

会社名		資本金	万円
従業員数	人	事業開始年月	西暦 年 月
氏名	フリガナ	性別	男・女 年齢 歳
会社所在地	〒 -		
TEL	()	FAX	()
電子メール	URL		

業種	① サービス業 ② 卸・小売業 ③ 飲食業 ④ 製造業 ⑤ 建設業 ⑥ その他 ()
現在の役職	① 代表者 ② 後継者（役員） ③ 後継者（非役員） ④ 役員 ⑤ 管理職 ⑥ その他 ()
Q1. この研修をどのような方法でお知りになりましたか？（複数回答可）	① 新聞広告（新聞名： ） ② PRチラシ ③ 全国連等ホームページ ④ 県連・商工会ホームページ ⑤ メールマガジン () ⑥ 商工会・都道府県商工会連合会・商工会議所の紹介 ⑦ 商工会・商工会議所の青年部の紹介 ⑧ 他機関の紹介（機関名：) ⑨ 友人等の紹介 ⑩ その他 ()
Q2. 具体的な経営革新の計画は持ちますか？（一つ選択）	① 既に着手している ② 第二創業間近 ③ 計画立案済 ④ 計画立案中 ⑤ 計画をこれから考える ⑥ 未定 ⑦ その他 ()
Q3. 新事業展開はいつ頃をお考えですか？（一つ選択）	① 既に新事業に着手している ② 平成22年中 ③ 平成23年中 ④ 平成24年中 ⑤ 平成25年以降 ⑥ 未定
Q4. 貴社としての取組課題もしくは今後取り組みたいことは何ですか？（複数回答可）	① 既存事業の停滞 ② 新分野進出 ③ 新製品・サービス等の開発 ④ 新市場の開拓 ⑤ 社員育成 ⑥ 後継者育成 ⑦ 事業転換 ⑧ ITの戦略的活用 ⑨ マーケティングの強化 ⑩ 脱下請 ⑪ その他 ()
Q5. 経営革新塾に何を期待していますか？（特に期待しているもの一つを選択）	① 具体的なビジネスプランを作りたい ② 経営革新に関する全般的な知識を得たい ③ 特定のテーマについての知識を得たい（具体的に：) ④ 経営革新（新たな事業展開）のマインドを高めたい ⑤ どの分野で新たな事業を展開すればよいかアイデアを得たい ⑥ 人脈を得たい ⑦ 成功事例・失敗事例をいろいろ聞きたい

(注) 本登録票にご記入いただいた個人情報につきましては、創業人材育成事業における本人確認、受講者・修了者名簿の作成、修了証明書の発行、修了者アンケート、中小企業庁への実施報告など、本事業の実施のため使用するほか、都道府県商工会連合会・商工会からの各種の連絡・情報提供等に使用いたします。